



ANKARA SANAYİ ODASI

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

PROJECT QATAR FUARI DEĞERLENDİRME RAPORU

Ankara Sanayi Odasının, Üyesi 15 Firmaya yönelik olarak yürütülen ve “Contract Furniture Cluster” olarak anılan “Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi” (UR-GE) Projesi kapsamında; 4-7 Mayıs tarihleri arasında Katar’ın başkenti Doha’ya Ticaret Heyeti Programı düzenlenmiştir.

Söz konusu tarihlerde, Project Qatar Fuarı’na;

Form Metal Makina Sanayi Ltd. Şirketi’nden Sn. Berna KİFCİ EROĞLU ve Sn. Utban Baran AKİFOĞLU, Aksa Peyzaj İnşaat Sanayi ve Ticaret Ltd. Şirketi’nden Sn. Ertan ORBAY ve Sn. Oktay KORKU, Deykim Skala Dekorasyon Sanayi ve Ticaret Ltd. Şirketi’nden Sn. İbrahim ÇAMBEL ve Sn. Hakkı Ekinç ERGÜNEŞ, Erbazlar Mobilya Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi’nden Sn. Fatih ERBAZ ve Sn. Birkan ÖZMEN, Solenne Kimsan Mobilya Dekorasyon İnşaat Makina İthalat ve İhracat Ltd Şirketi’nden Sn. İtibar KARATAŞ ve Sn. İshak KIYAKLI, Köksal Mobilya Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi’nden Sn. Nail KÖKSAL ve Sn. Aybars Feyzi KÖKSAL, Rapido Mobilya Dekorasyon Taahhüt Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi’nden Sn. Tayfun ATEŞ, Tunç Endüstriyel Sistemler Mobilya İnşaat Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi’nden Sn. Canan KARALAR, Sofito Sahne Sanatları Teknolojisi İnşaat Taahhüt Sanayi ve Ticaret Ltd. Şirketi’nden Sn. İsmet AYDINGÜN ve Sn. Zahide DOĞAN’dan oluşan 9 Üye Firma Temsilcisinin bulunduğu Heyet ile

Türk Pavilyonu’nda yer alan 4. Hol, D-57 No’lu stantta, katılımcı sıfatı ile iştirak edilmiş ve ikili iş görüşmeleri gerçekleştirilmiştir.

Tüm Resmi Kurum, STK ve Yerel Firma Ziyaretlerinde; Ankara Sanayi Odası Proje Koordinatörleri Zehra ÖZTÜRK ve Deniz TUTAŞ ile söz konusu Ticaret Heyeti Programının Organizatörü Shedu Danışmanlık Temsilcisi Deniz KUTLU tarafından, Küme Firmalarına eşlik edilmiştir.

Katar’ın hedef pazar olarak belirlenmesi süreci, pazara gerçekleştirilen ön ziyaret, Ticaret Heyeti Programı süresince ziyaret edilen kurumlar ve görüşülen hususlar, küme tanıtım faaliyetleri bir rapor şeklinde aşağıda özetlenmektedir.

04 Şubat 2015 tarihinde, yurtdışı pazarlama faaliyetinin gerçekleştirileceği ülkeyi belirlemek üzere, Küme Firmalarının katılımlarıyla, Tunç Endüstriyel Sistemleri A.Ş.’de bir toplantı yapılmıştır. Katar’ın ilk yurt dışı faaliyeti için pazar olarak seçilmesinde, Ernst & Young tarafından küme için hazırlanan Sektörel Değerlendirme ve Hedef Pazar Analizi Raporunda belirlenen hedef pazarlar ve Firmaların yurt dışı pazarlar konusundaki tecrübeleri, belirleyici olmuştur. Söz konusu





ANKARA SANAYİ ODASI

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

Firma

toplantıda, 4-7 Mayıs 2015 Tarihli Project Qatar Fuarı'na 9 ile katılım sağlanması ve ikili iş görüşmeleri organizasyonu yapılması kararlaştırılmıştır.

11 Şubat 2015 tarihinde, Aksa Peyzaj İnş. San. ve Tic. Ltd. Şti.'de gerçekleştirilen ve Firmalarca katılım sağlanan toplantıda ise, Project Qatar Fuarı'nın Türkiye Milli Katılım Organizatörü Senexpo Uluslararası Fuarçılık A.Ş. tarafından fuara ilişkin bilgiler verilmiştir.

Ayrıca, Project Qatar Fuarı katılımı ve ikili iş görüşmeleri organizasyonu için, Semor Seminer Org. Dan. Tur. A.Ş., İnovakademi Eği. ve Dan. Hiz. Ltd. Şti. ve Shedu Danışmanlık Dış Tic. Ltd. Şti. tarafından sunular gerçekleştirilmiş ve teklifler verilmiş, aynı tarihte, organizasyonun düzenlenmesi işi için Shedu Danışmanlık Dış Tic. Ltd. Şirketi seçilmiş ve ilgili seçim imza altına alınmıştır.

Söz konusu yurt dışı pazarlama faaliyetinin, T.C Ekonomi Bakanlığı, Proje Değerlendirme Komisyonu'nun 05 Mart 2015 tarihli ve 2015/16 sayılı toplantısında değerlendirilmesi ve 09 Mart 2015 tarihinde yazılı onayının da Odamıza iletilmesini takip eden süreçte, Proje Koordinatörlerince;

60 m2'lik fuar alanı stant düzenlemesi,

Fuar Ana Organizatörü IFP Group ve Türkiye Milli Katılım Organizatörü Senexpo Uluslararası Fuarçılık A.Ş. tarafından hazırlanan fuar katalogları için Firma tanıtımlarının oluşturulması, Fuar Ana Organizatörünce katılımcılara sağlanan çevrimiçi eşleştirme sistemine Firma bilgilerinin girişi,

2014 yılı Project Qatar Fuarı katılımcılarına e-posta yoluyla davetiye gönderimi ve nakliye konularında çalışmalar yürütülmüş,

19 Şubat, 31 Mart, 7 Nisan, 28 Nisan 2015 tarihlerinde Project Qatar Fuarı katılımı ve ikili iş görüşmeleri organizasyonu için ilerleme toplantıları gerçekleştirilmiştir.

Ayrıca, Katar Ticaret Heyeti Programı hazırlıkları kapsamında, Shedu Danışmanlık'ın Katar'daki stratejik partneri Advennture Firması'nın Temsilcisi Gamze Şernaz tarafından; 12-16 Nisan 2015 tarihlerinde, Katar'a bir ön ziyaret gerçekleştirilmiştir.

Ön Ziyaret kapsamında; Yerel Firmaların yanı sıra, T.C. Doha Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği, Katar Ticaret ve Sanayi Odası, IFP Ülke Müdürü ile görüşülmüştür.

Katar'ın yurt dışı pazarlama faaliyeti için pazar olarak seçilmesi öncesinde, 13 Ocak ve 21 Ocak 2015 tarihlerinde, Küme Firmaların katılımlarıyla, Ankara Sanayi Odası ve Erbazlar Mobilya San. ve Tic. A.Ş.'de gerçekleştirilen proje toplantılarında, Katar pazarına da yönelik Küme tanıtım faaliyetleri kapsamında, yazılı ve görsel iletişim materyallerinin hazırlanması konusu görüşülmüş, bu kapsamda;





ANKARA SANAYİ ODASI

Ses
İnterkey
Matbaa
Reklam
verilmiştir.

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

Reklam, Pusula Reklamevi, Atölye Ajans, İm Ajans,
Grafik Tasarım, Markam Medya, Mavi Tasarım, Özge
Tasarım, Patika Reklam Tanıtım, Ragle Reklam, Fikirbaz
Ajansı tarafından sunumlar gerçekleştirilmiş ve teklifler

Yapılan değerlendirmeler sonucunda, 26 Ocak 2015 tarihinde, söz konusu tanıtım faaliyetinin Fikirbaz Reklam Ajansı tarafından gerçekleştirilmesi kararı imza altına alınmıştır.

28 Nisan 2015 tarihinde Kimsan Mobilya Dek. İnş. Mak. İth. ve İhr. İtd Şti.'de gerçekleştirilen toplantıda, Fikirbaz Reklam Ajansı tarafından tasarım ve baskısı yapılan iletişim materyalleri Firmalara teslim edilmiştir.

Söz konusu iletişim materyalleri; 1500'er adet dosya, küme tanıtım broşürü, baskılı elyaf çanta ve 8GB USB disk, 14.000 adet firma broşürü, video formatında tanıtım sunumu, 4 dilde çeviri hizmeti, logo tasarımı, dekota tasarımı ve baskısı, basılı yayın ilan tasarımı çalışmalarındır.

Katar Ticaret Heyeti Programı süresince gerçekleştirilen tüm resmi ziyaretlerde ve fuar alanında ilgili iletişim materyallerinin dağıtımını yapılmıştır.

Katar Ticaret Heyeti tarafından gerçekleştirilen Resmi Kurum ve STK Ziyaretlerinin ilki, 04 Mayıs 2015 tarihinde, T.C. Doha Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliğine yapılmış, Ticaret Müşaviri Sayın Mustafa Güleç'ten, Katar ekonomisi, mobilya ve yapı malzemeleri sektörleri konularında bilgiler alınmıştır.

Ticaret Müşaviri Sayın Güleç'in sunumunda, Katar Ekonomisine ilişkin olarak;

- Katar'ın yüzölçümü ve nüfus olarak küçük bir ülke olmasına karşın, gerek Körfez İşbirliği Ülkeleri içerisindeki stratejik önemi ve gerekse Rusya ve İran'dan sonra dünyanın 3. büyük doğal gaz rezervine sahip ülkesi olması nedeniyle son derece önemli bir ülke ve potansiyel arz eden bir pazar olduğu vurgulanmış,
- 2022 yılı Dünya Kupasının Katar'da düzenlenecek olması nedeni ile Ülkede 170 Milyar Doları bulan yeni alt yapı/üst yapı projeleri planlandığı, bu projelerin ihale edilmesi sürecinde Katar'ın yabancı ülkeler nezdinde dengeli bir politika izlediği, örneğin, Teknik Müşavirlik konusunda İngiliz firmalar yoğun faaliyet içerisindeyken, uygulama (inşaat) konusunda Türk firmalarının son derece aktif olabildiği, Ülkede 28 bin olan otel yatak sayısının, Dünya Kupasına kadar 90 bine çıkarılacağı





ANKARA SANAYİ ODASI

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

bilgisi paylaşılmış,

• Arap Baharı sürecinden olumsuz etkilenmeyen Katar'ın, Monarşi ile yönetilmesine karşın, ülke genelinde refah düzeyinin son derece yüksek olduğu, yönetimdeki Emir'in,

Osmanlı İmparatorluğu'ndan bugüne değin üst düzey görevlerde yer alan bir aileye mensup olduğu ve halkın desteğini büyük ölçüde sağladığı belirtilmiş,

- Ülke milli gelirinin büyük kısmının Kuzey Denizinden çıkarılan doğal gazdan sağlandığı, doğal gazdan sağlanan gelirin petrolden fazla olduğu, milli gelirin büyük kısmının “Katar Gaz, Katar Petrol” gibi, firma unvanında “Katar” ifadesi bulunan devlet şirketleri tarafından elde edildiği ifade edilmiş,
- Katar'ın her yıl 20-25 Milyar Dolar düzeyinde bütçe fazlası, 80 Milyar Dolar düzeyinde de dış ticaret fazlası verdiği, ana ihrac kalemlerinin doğal gaz, petrol ürünleri ve alüminyum olduğu bilgisi paylaşılmış,
- 2 Milyon 130 bin düzeyinde olan Katar nüfusunun 2030 yılı itibariyle göçler ile beraber 5 milyona ulaşmasının öngörüldüğü ve bunun, kısıtlı iç tüketimi olan ülke ekonomisinin canlandırılması adına önemli bir gelişme olacağına değinilmiş,
- Katar'ın 2030 yılı vizyonuna dikkat çekilerek, önümüzdeki 15 yıl süresince, gerek üst yapı gerekse alt yapı yatırımlarında, KİK ülkelerini birbirine bağlayacak demiryolu gibi, büyük çaplı projelerin hayata geçirileceği bilgisi verilmiş,
- Ülkedeki Türk Müteahhitlik Firmalarının daha fazla proje üstlenmesinin beklendiği, bunun da yapı malzemesi üreticilerimiz ve mobilya gibi bitmiş ürün tedarikçilerimiz için yeni fırsatlar yaratacağına vurgu yapılmış,
- Katar'da şirket kuruluşu ve vergi sistemi konularında ise, %10 düzeyinde kurumlar vergisi oranı olduğu, Katarlı ortak olması halinde bu vergi oranının %5 düzeyinde uygulandığı bilgisi verilmiş,
- Yabancı firmalar için yerel ortak şartı arandığı ancak, taraflar arasında yapılacak sözleşme ile kar dağılımının ortaklar arasında serbestçe belirlenebileceği, uygulamada şirket sözleşmesinde bir Katarlı ortak gösterildiği, bu ortağa yıllık bazda cüzi bir meblağ ödendiği





ANKARA SANAYİ ODASI

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

ve elde edilen kardan yerel ortağa herhangi bir ödeme yapma zorunluluğu olmadığı, kar transferinin serbest olduğu bilgisi paylaşılmış,

- Çalışanlar için SGK ve benzeri zorunlu prim ödemesi şartı bulunmadığı konusuna değinilmiş,
- “Çifte Vergilendirmeyi Önleme Anlaşması” ile Türkiye-Katar ikili ilişkilerine önemli bir ivme kazandırıldığı söylenmiş,
- Binaların genellikle mobilyalı olarak kiraya verildiği ve yabancılar tarafından kiralandığı, bu nedenle mobilya pazarında nihai tüketiciden ziyade bina sahiplerinin ve müteahhitlerin hedef alınmasının daha doğru olacağı ve her ne kadar alım müteahhitlik firmasınca yapılıyor olsa da Müşavirlik firmalarının da alım sürecinde ve tedarikçi firma seçiminde önemli rol üstlendiği belirtilmiş,
- Müşavirlik firmasınca belirlenen şartnameye uygun mobilyaları tedarik etmek isteyen firmalar için, genel olarak, Katar’da yerleşik bir bankadan teminat mektubu ve Katar’da yerleşik veya proje süresince Katar’da görevlendirilecek bir uygulama (kurulum) ekibinin varlığı gibi iki şartın arandığı,

konularına değinilmiştir.

Katar Ticaret Heyeti tarafından gerçekleştirilen Resmi Kurum ve STK Ziyaretlerinin ikincisi ise, 06 Mayıs 2015 tarihinde Katar Ticaret ve Sanayi Odası’na gerçekleştirilmiştir.

Heyetimiz Katar Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Mohammed Bin Ahmed M. Al Obaidly tarafından karşılanmıştır.

Sayın Al Obaidly Mohammed’e, Küme Firmalarının iştirak alanları hakkında bilgi verilmiş ve Küme Firmalarının tanıtımı için hazırlanan yazılı ve görsel iletişim materyalleri sunulmuştur.

Sayın Al Obaidly Mohammed tarafından, Küme Firmalarının mobilya ve yapı sektörlerinde geniş bir yelpazede üretim yapan Firmalar olduğu gerçeğinden hareketle, bir çok projede pazarın ihtiyacına cevap verilebileceği ve bu nedenle de, Katar pazarına Küme olarak birlikte giriş yapılması önerisinde bulunulmuştur.

Sayın Al Obaidly Mohammed’in konuşması, Katar Ticaret ve Sanayi Odası’nın, Küme Firmalarına her türlü desteği vermeye hazır olduklarını ifade etmesiyle sonlanmıştır.





ANKARA SANAYİ ODASI

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

Ayrıca,
saati
ziyaret

Katar Ticaret Heyeti Programı kapsamında, fuar başlangıç olan 16:00'a kadar, büyük ölçekli yerel firmalar yerlerinde edilmiştir.

05 Mayıs 2015 Tarihinde, Katar'daki en büyük özel teşebbüsler arasında yer alan ve bünyesinde müteahhitlik, ticaret ve pek çok ayrı alanda faaliyet gösteren şirketi barındıran Al Khayyat Grubu ziyaret edilmiştir.

Grup şirketlerinden Khayyat Contracting & Trading Firmasının Satın Alma Direktörü Sayın Essam Atef Saleh Mousa Shams tarafından;

- Katar'daki projelere ürün tedarik etmek isteyen firmaların mutlak suretle tedarikçi listelerine (vendor list) girmeleri gerektiği,
- Katar'daki büyük çaplı projelerin büyük çoğunluğunun Devlet tarafından ihale edildiği,
- Al Khayyat Grubu olarak bu tür projeleri yüklenici olarak kendilerinin üstlendiği, ancak söz konusu projeler için ürün tedariki aşamasında projede görev alan Teknik Müşavirlik firmalarınca kendilerine verilen tedarikçi listelerine bağlı kalmak durumunda oldukları, bu listeler dışında belirlenecek bir tedarikçi hususunda Müşavirlik firmalarını ikna etmelerinin istisnai bir durum olduğu,

belirtilmiştir.

Görüşmeyi müteakiben, Al Khayyat Grubu Yetkililerince, tedarikçi listelerine giriş için doldurulması gerekli Tedarikçi Başvuru Formu ile gerekli diğer belgeleri içeren bir e-posta tarafımıza iletilmiştir.

Yine 05 Mayıs 2015 tarihinde, ikinci yerel firma ziyareti, sektörde proje bazlı ve büyük çaplı işler üstlenen Alman Group'a gerçekleştirilmiştir.

Bir Alman Group Projesi olan Katar Ulusal Müzesi için, Erbazlar Mobilya Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi ve Deykim Skala Dekorasyon Sanayi ve Ticaret Ltd. Şirketi tarafından teklif mektubu hazırlanmaktadır.

06 Mayıs 2015 tarihinde ise, Salam Enterprises ve Malachite Group'a, Küme Firmalarının tanıtımının yapıldığı ve iletişim materyallerinin sunulduğu bir ziyaret gerçekleştirilmiştir.





ANKARA SANAYİ ODASI

Yine 06
alanında
Trading

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

Mayıs 2015 tarihinde, SASCO Holding'in inşaat ve taahhüt faaliyet gösteren firması olan ITCC Firması (Imperial and Contracting Company) ile bir görüşme gerçekleştirilmiştir.

Şirket Genel Müdürü Sayın James K Chacko tarafından;

ITCC olarak 3 gökdelen inşaatı projesi üstlenildiği, bu inşaatlar için Küme Firmalarınca üretilen yükseltilmiş yer döşemesi, zemin/banko kaplama, banyo - bölme panel sistemleri gibi ihtiyaçların olduğu, kümeyi temsilen bir yetkilinin Doha'ya ziyaret etmesi halinde devam eden inşaatların kendi mühendisleri refakatinde ziyaret edilebileceği ve ihtiyaç duyulan ürünler için teklif alınabileceği ifade edilmiştir.

Anılan Firmaya, Küme Firmalarının bir kaçı tarafından önümüzdeki günlerde bir ziyaret daha yapılması planlanmaktadır.

07 Mayıs 2015 tarihinde ziyaret edilen, yatırım, inşaat ve destek hizmetleri sunan Gulf Contracting tarafından, Küme Firmalarına, tamamlanan ve hali hazırda devam eden Firma Projeleri hakkında bilgi verilmiştir.

07 Mayıs 2015 tarihinde, bir başka firma ziyareti Katar'ın büyük ölçekli mobilya ithalatçılarından olan ve perakende sektöründe de hizmet veren Rafco Firması'na gerçekleştirilmiştir. Firmanın Satın Alma Yetkilisi, İç Mimar Sayın Sara Khalid tarafından, mevcut iki projeleri için bahçe ve ofis koltuğuna ihtiyaç duyulduğu belirtilmiş ve söz konusu üretimi yapan iki Küme Firmamızdan fiyat listesi talep edilmiştir.

Yine 07 Mayıs 2015 tarihinde, Credo Trading'e bir ziyaret gerçekleştirilmiştir.

Katar Ticaret Heyeti Programı Organizatörü Shedu Danışmanlık tarafından; Fuar katılımı kapsamında, fuar ana Group'un internet sitesi üzerinde kurulan çevrimiçi eşleştirme sistemi üzerinden, Küme Firmalarımızın her biri için 150'nin üzerinde davetiye gönderilmiş, bu çalışma sonucunda yaklaşık 130'un üzerinde görüşme için yerel firmalardan teyit alınmıştır.

Ayrıca, online eşleştirme sistemini aktif hale getirmeyen ancak sektörde faaliyet gösterdiği tespit edilen 300'ün üzerinde firmaya e-mail ile davetiye iletilmiştir.

Yine, Shedu Danışmanlık tarafından; Küme Firmalarının ürün ve hizmetleri dikkate alınarak belirlenen 250 yerel firmaya e-mail ve telefon ile ulaşılmış, fuardaki ikili iş görüşmelerine ilişkin davetiye ve küme üyesi firmalara ilişkin özet bilgi iletilmiştir.

Öte yandan, fuara olan genel ilginin geçen yıllara göre az olduğu, ancak Ankara Sanayi Odası "Contract Furniture Cluster" standına olan ilginin yüksek olduğu gözlemlenmiştir.





ANKARA SANAYİ ODASI

Fuar
tespit

Atatürk Bulvarı No:193
Kavaklıdere / ANKARA
Tel:0 312 417 12 00
Faks: 0 312 417 52 05
www.aso.org.tr
aso@aso.org.tr

alanında gerçekleştirilen ikili görüşmelerin sayısı 98 olarak edilmiştir.

İkili görüşmelere ek olarak, fuarda katılımcı sıfatı ile yer alan ve mobilya/yapı malzemesi sektöründe faaliyet gösteren büyük çaplı Katar Firmaları, Küme Firmalarınınca, yerlerinde ziyaret edilmiştir.

Yine, fuar katılımcıları arasında yer alan Sharjah Emirliği (B.A.E.) Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu üyesi Sayın Jamal Mohammed Sultan Binhuwaidin ve Uluslararası İlişkiler

Direktörü Sayın Omer Ali Salih ile Küme Temsilcileri arasında olası işbirliği projelerinin değerlendirildiği bir toplantı gerçekleştirilmiştir.

Fuarın, 7 Mayıs 2015 tarihinde sonlanmasıyla, Katar'daki temaslarını tamamlayan Heyet, 8 Mayıs 2015 tarihinde Türkiye'ye dönmüştür.

Katar, mevcut milli geliri ve bütçe fazlası ve 2022 hazırlıkları çerçevesinde süren ve yapımına başlanacak olan üst yapı projeleri ile, proje bazlı işleri hedefleyen ve esnek üretim kapasitesine sahip "Contract Furniture Cluster" olarak anılan Ankara Sanayi Odası Küme Firmaları için son derece cazip bir pazardır.

Katar'a ihracatını geliştirmeyi hedefleyen Firmalarımızın proje bazlı işlere yoğunlaşmalarının yerinde bir tercih olacağı düşünülmekte ve gerçekleştirilen tüm ziyaretlerden de bu sonuca varılmaktadır.

Showroom/mağaza açarak perakende sektörünün hedeflenmesinin doğru bir strateji olmayacağı tarafımıza sunulan örneklerden de anlaşılmaktadır.

Gerçekleştirilen tüm ziyaretler; müteahhitlik firmalarından ziyade, projeler için teknik şartnameleri ve onaylanmış tedarikçi listelerini hazırlayan teknik müşavirlik firmalarının hedef alınmasının uygun olacağı işaret etmektedir.

Proje bazlı işlerin alımı sürecinde; teminat mektubu alınması, kurulum ekibi çalıştırılması ve benzeri şartların sağlanması için Katar'da -şirket/şube/yerel temsilci ile- fiilen bulunulmasının avantaj sağlayacağı düşünülmektedir.

