

İlaçta ihracat için teşvik şart

DÜNYA ve Ankara Sanayi Odası (ASO) tarafından düzenlenen yuvarlak masa toplantısında bir araya gelen petrol ve kimya sanayi komitesi üyeleri, sektörün temel problemlerini masaya yatırdı. Her iki sektörün temsilcileri de ithalat oranının yüksekliğine dikkat çekerek, verilecek desteklerle cari açığın azaltılmasına katkı sağlayabileceklerine vurgu yaptılar. İlaç sanayicileri özellikle SGK'nın fiyat politikasının üretimi sürdürülebilirlikten uzaklaştırdığına değinirken, kimya sanayicileri artan maliyetler ve sigorta şirketlerinin

sektörden uzak durmasından yakındı. Konuşmacılar kimya sektörünün son 20 yılda kazandığını son yıllarda kaybetmeye başladığını belirterek kimyada rekabetin kalite yerine fiyat üzerinden yapılmasının kaliteyi düşürdüğünü savundular.





Sektörlerdeki gelişmelerin değerlendirildiği toplantıda (Soldan sağa) ASO Başkan Müjgan Ökten Saygı, Başkanlar Boya Sanayi ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yalın, Haskan Boya Sanayi ve Ticaret Ltd Şti Genel Müdürü Abdullah Ekrem Nefes, Drogsan İlaçları Sanayi ve Ticaret A.Ş. CEO'su Mustafa Karpuzcu, Sela Kimya Petrol Ürünleri Sanayi ve Dış Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Çelebi, DÜNYA Gazetesi Ankara Temsilcisi Ferit B. Parlak, Dinçsa İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş. CEO'su Aytaç Muhittin Dinçer, DÜNYA Gazetesi Proje Uzmanı Yeşim ARDIÇ ve DÜNYA Gazetesi Ankara Haber Müdürü Hüseyin Gökçe bir arada.

"Kimya sektörü son 20 yılda kazandığını 2 yıldır eritiyor"

HÜSEYİN GÖKÇE-YEŞİM ARDIÇ
BESTE GÖÇER/ANKARA

DÜNYA ve ASO tarafından düzenlenen yuvarlak masa

toplantısında bir araya gelen ASO petrol ve kimya sanayi komitesi, sektörün temel problemlerini ele aldı. Her iki sektörün temsilcileri de ithalat oranının yüksekliliğine

dikkat çekerek, verilecek desteklerle cari açığın azaltılmasına katkı sağlayabileceklerine vurgu yaptılar. İlaç sanayicileri özellikle SGK'nın fiyat politikasının

üretimi sürdürülebilirlikten uzaklaştırdığına değinirken, kimya sanayicileri artan maliyetler ve sigorta şirketlerinin sektörden uzak durmasından yakındı.

● DİNÇSA İLAÇ SANAYİ VE TİCARET AŞ CEO'SU VE ASO YÖNETİM KURULU ÜYESİ AYTAÇ MUHİTTİN DİNÇER:

İlaç fiyatları kabul edilebilir sınırın altına geldi

Yaklaşık 45 yıldır sanayici olan, aynı zamanda DEİK Tanzanya İlgili Konseyi Başkanlığı'nı yürüten Dinçsa İlaç Yönetim Kurulu Başkanı ve ASO Yönetim Kurulu Üyesi Aytaç Muhittin Dinçer, Türkiye'deki büyük firmaların yabancı şirketlere ilaç ürettiklerini söyledi. Türkiye'de özellikle son 15 senede sağlık sektöründe gerçekten inanılmaz şeyler yaşandığını, halkın ilaca ve sağlık hizmetlerine dünyanın hiçbir yerinde olmayan kolaylıkla ulaşabildiğini hatırlatan Dinçer, "Bugün Türkiye'de SGK'nun halka sağladığı imkanları hiçbir ülkede göremiyoruz. Neredeyse sınırsız imkanlar var. İlaça erişim konusunda dünyanın en gelişmiş ülkelerinden birisi olduk. Hemen hemen her hastanın ilacını devlet karşıyor. Türkiye'deki ilaç erişilebilirliği gelişmiş ülkelere bile yok. ABD'de olan birçok ilaç Fransa'da, Fransa'da olan da ABD'de bulunmuyor ama bütün ülkelerdeki ilaçlar bizde mevcut. Bu gelişmeler devletin halka verdiği önemi gösteriyor" dedi.

Yaşanan bu gelişmelere ilaç sektörünün, özellikle yerli üreticinin çok büyük katkısı bulunduğunu

nu kaydeden Dinçer, "İlaç firmaları bu süreçte çok büyük fedakarlık yapıyor. Dünyanın hiçbir yerinde Türkiye'deki fiyata ilaç yok. Artık ilaç fiyatlarında dayanılmaz noktalara geldik. Tamam, devletimizle, halkımıza katkımız olsun, ilacı ucuzla verelim ama bu kabul edilebilir sınırın altına geldi. Mevcut durum giderek bizi zayıflatıyor, ekonomik gücümüz azalıyor. Ayrıca yerli üreticiler genellikle jenerik ilaçlar üretiyor. 15 yıl önce sektörde yerli üretimin payı yüzde 65'in üzerindeydi. Yerli ilaca daha fazla destek verileceği belirtilmesine rağmen, geldiğimiz noktada pazar payı yüzde 65'ten yüzde 35'e düştü" ifadesini kullandı.

BÜYÜME YERLİ İLAÇLA OLMALI

Türkiye'de ilaca kolay erişim için dünyanın her yerinden ilaç geldiğini, oysa dünyanın birçok ülkesi eğer kendi üretiyorsa başka ülkeden ilaç ithaletmediğini kaydeden Dinçer, "Biz istiyoruz ki büyüme yerli ilaçla gerçekleşsin. Yerli ilaç tercih edildiğinde özellikle jenerik olanlarda fiyatlar farklılaşabilir ama bu artış bizi AR-GE'ye yönlendirir. Böylece daha fazla jenerik, hatta orijinal molekül bile

yapabiliriz. Son yıllarda kârlılığımız iyice bittiği için AR-GE yapmıyoruz. Jenerik ilaç ilk piyasaya çıktığında orijinalin o zamana kadar satış yaptığı fiyattan yüzde 40 aşağı satılmaya başlıyor. Yani yerli ilaç bütçeye büyük destek sağlıyor ama keşke fark yüzde 40 değil daha az olsa. Biz de iyi kâr sağlayıp, firmalarımızı güçlendirebilsek. Avrupa'da ilaç üreticisinin depocuya satışı 100 euro olan bir ilacın Türkiye'de jenerik olarak SGK listesine girilmesi için 158 TL'den verilmesi isteniyor. Euronun 7 lirası aştığı düşünüldüğünde arada dört kat fark var. Üretici olarak bunun altından kalkmamız mümkün değil" açıklamasını yaptı.

İthal ürünlerin yerlileştirilmesi çerçevesinde bir çalışma yapıldığını ve bir kısmının artık Türkiye'de üretildiğini ama bunun tartışılacak bir konu olduğunu vurgulayan Dinçer, "Biz ithal ürünleri yerlileştirirdik fakat yerli sermayenin pazarda büyümesini engelledik. Aslında dünyanın en kaliteli ilacını yapan altı-yedi ülkeden birisiyiz, üstelik daha önce yapamadığımız biyoteknolojik ilaçlarda da gelişmeler yaşanıyor. Ülke olarak hedefimiz sadece ucuz

ilaç almak olmamalı. Yerli üreticinin para kazanmasını sağlamak zorundayız. Böylece sektörü rahatlatıp Türkiye'de üretilmeyen ilaçları üretecek AR-GE altyapısını oluşturabiliriz" bilgisini verdi.

JENERİK İLAÇLAR SGK LİSTESİNE OTOMATİK GİRMELİ

Bugün ilaç sanayinin en büyük sıkıntısından bir tanesinin SGK'nın alım ilkeleri olduğuna işaret eden Dinçer, şunları kaydetti: "Türkiye'de jenerik ilaç yapılıyor. Bunun bir ruhsat süreci var, ciddi denetimlerden geçiyor, ciddi işlemler ve analizler yapılıyor. Sağlık Bakanlığı komisyonları inceliyor ve ruhsat almıyor. Sonra SGK'ya gidiyoruz, ilaç komisyonları var, tekrar sıraya giriyoruz. SGK'nın bir ürün ihtiyacı varsa, bu da Türkiye'de üretiliyorsa ben niye tekrar listeye giriyorum? Sağlık Bakanlığınca ruhsatlanan ürünlerin, satış müsaadesi alınmasının ardından SGK listesinde bu ürünün orijinali veya jeneriği varsa, bu ürünün de SGK geri ödeme listesinde aktif olması ekonomik olarak üreticiye katkı sağlayacak. SGK jenerik ilacı niye bir daha listeye dahil ediyor? Zaten Sağlık Bakanlığı fi-



yatı belirliyor, indirimler yapıyor, ilaç firmaları bir daha niye sıra bekliyor? İlaç belli ülkeler çerçevesinde ürettiysem, listeye girmeden aynı şartlarda alınamaz. SGK, yılda birkaç kez liste açıklıyor ve sırada bekliyorsunuz, oysa ilaç üretim o kadar kolay ve basit değil. Eğer ilacı piyasaya vermezseniz, listeye giremiyorsunuz. Yani önce piyasaya verip sonra listeye girmeyi bekliyorsunuz. Bu sırada ilaçlar boğuna bekliyor. SGK hangi ilaçları alacağına karar vermeli ama liste için dışında olması lazım. Zaten biz şu anda yurt dışındaki fiyatın dörtte birine ilaç satıyoruz. Türkiye'de kalifiye elemanlarla gayet modern tesislerde üretim yapıyor. Aslında bizim bu imkanlarla daha fazla ihracat yapmamız lazım. Fakat ilaç ihracat edeceğimiz ülkeler, SGK satış fiyatlarımızı bir şekilde öğreniyor ve alım için aynı fiyatları bizden bekliyor. SGK fiyatları bile bizi zorlarken, bu rakamlarla ihracat yapılamaz."

● DROGSAN İLAÇLARI SANAYİ VE TİCARET AŞ CEO'SU MUSTAFA KARPUZCU:

Yüzde 15 zam oranı ile yatırım mümkün değil

İlaç sektörünün dünyanın her ülkesi için stratejik bir alan olduğu için yatırım ve AR-GE teşvikleriyle desteklendiğini bildiren Drogsan İlaçları CEO'su Mustafa Karpuzcu, sektörlerin dünya ticaretindeki sıralamalarına bakıldığında ilaç, bilişim ve savunmanın öne çıktığını söyledi.

Bu durumun 10-20 yıl projeksiyonunda değişmeyeceğinin öngörüldüğünü belirten Kar-

puzcu, "Ülkemiz savunma sanayinde kamu ve özel sektör aracılığıyla başlatıldığı hamleyle oldukça yol aldı. Yapıları gereği hemen hemen özel sektör gelişiminin gerekli olduğu bilişim ve ilaç endüstrisinde de benzer atılımlar yapılmalı. Bazı yatırım ve TUBİTAK aracılığıyla AR-GE destekleri var ama bunlar maalesef henüz yeterli değil" dedi.

Şu anda sektörün dar boğazının ilaç fiyatları olduğunu ifade

eden Karpuzcu, "Bilindiği gibi ilaç fiyatları devletin kontrolünde ve 2009 ile 2015 yılları arasında hiç zam yapılmadığı gibi fiyat kararname ve SGK iskonto oranlarındaki değişikliklerle fiyatlar düşürüldü. Drogsan olarak bu dönemde ihracatımızı artırmaya yöneldik. Geçen yıl verilerine göre sektörümüz büyük oranda cari açık veriyor. İhracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 17 seviyelerinde kaldı ve

bu da kabaca 4 milyar dolar cari açık demek. Türkiye'deki çok ucuz olan fiyatlarla ihracat yapmak da kârlılığı sağlamıyor ve bu nedenle birçok projeden vazgeçmek zorunda kalabiliyoruz. İlacın yüzde 70-80'inin alıcısı konumunda olan devletin fiyat artışlarını minimum düzeyde tutmak istemesi belki anlaşılabilir bir durum ama fiyat kararname gereği geride kalan yılın euro kurunu alıp bunun ortala-



masını bulduktan sonra yüzde 70'ini hesaplayarak fiyatlar için sabit kur olarak kabul etmek sorununu çözüyor. Ayrıca 2018 yılında bunu dahi yapmayıp zam oranını yüzde 15'te sınırlı tutan bir sistemle bizlerin yatırım ya-

pabilmesi, katma değeri yüksek ilaçlar geliştirebilmesi mümkün değil" ifadesini kullandı.

İhracat teşviklerinin ele alınması gerektiğini vurgulayan Karpuzcu, "Örneğin ihracatı yapılan bir ürünün belli oranı firmanın Türkiye'de sattığı aynı ürün için SGK kamu kurum iskontosu olarak verdiğini yıl sonunda, özel ihracat tevgiye kapsamında firmaya verebilir. Bu tüm sektörü dış satışı daha fazla yönlendireceği gibi yeni ürün geliştirilmesini de sağlayacağına inanıyorum" açıklamasını yaptı.

İlaç fiyatları kabul edilebilir sınırın altına geldi

İlaçta ihracata özel teşvik uygulanmalı

● HASKAN BOYA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ. GENEL MÜDÜRÜ ABDULLAH EKREM NEFES:

Piyasa koşulları dengeleri bozuyor

Rekabetin kalite üzerinden değil, fiyat üzerinden yapılmasının için kalitesini düşürdüğünü ve kârlılığı da olumsuz etkilediğini ifade eden Nefes, firmaların finansal olarak rahat baskı edemediği için karşılarda çıkan en küçük bir zorlukta çok ciddi çaba sarf ettiğini ve doğal olarak işin verimliliğinin düştüğünü anlattı. Bakanlıkların sanayiciler üzerindeki katı kurallarının hiçbir şekilde dengelenmemesi özellikle çok tehlikeli sınıftaki üreticileri ciddi derecede etkilediğini kaydeden Nefes, "Piyasa kaymaklı çok zor şartlarda üretim yapmaya çalışan sanayiciler için ciddi sıkıntılar yaratıyor. Ayrıca bu duruma bir de sektördeki ödeme dengesizliği eklenince uzun vadede rekabet şansımız ortadan kalkıyor. Çünkü dövizle hammadde tedariki ve uzun vadelerin döndüğü bir sistemde rekabet şansımız kalmıyor. Yine kur farkının çok ciddi yükselmesi, petroldeki zam, hammadde sıkıntısı bir araya geldiğinde dengeler tamamen değişiyor" dedi.



TEHLİKELİ ÜRETİM YAPANLARA İHTİSAS ALANI OLUŞTURULMALI

Devletin özellikle çok tehlikeli sınıfta üretim yapan üreticiler üzerinde kurmak istediği sistemin "fabrika gelişsin, kendi üretimini, teknolojisini geliştirisin" veya iş güvenliği bazında olmaması gerektiğini anlatan Nefes, şunları söyledi:

"Bunu yaparken bir malın alımından satımına kadar bütün kontroller sağlanırken ödeme sistemi tamamen piyasanın karmaşasına bırakılmış durumda. Bahsetmiş olduğumuz bu sıkıntılarını çözüme ulaşması uzun vadede elbette mümkün. Devletin bizim gibi çok tehlikeli sınıfta üretim yapan üreticileri destek olacak şekilde yaklaşması çok daha güzel sonuçlar doğurur. Bir de yeni kurulmakta olan Sincan OSB'nin genişleme sahasında bizler gibi çok tehlikeli sınıfta üretim yapan sanayicilerin bir araya getirilerek ihtisas alanı oluşturması gerekiyor. Bu konuda sanayi odularından bakanlıklara kadar herkesin elinden geleni yapmasını umut ediyorum. Böylece sistemdeki sıkıntıları kısmi de olsa aşmamıza yardımcı olacaktır inaniyorum."

Kimyada rekabetin fiyat üzerinden yapılması kaliteyi düşürüyor

Ana kimyasalları üretecek teknoloji sermaye birikimi şart

● BAŞKENTLİLER BOYA SANAYİ AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKANI MURAT YAKIN:

Mevcut işletmeler desteklenmeli, yerli yatırım teşvik edilmeli

Kimya sektörünün ülkenin gelişliğini belirleyen en önemli etken olduğuna işaret eden Başkentliler Boya Sanayi Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yakın, "Kimya ülkemizin de olmazsa olmazı. Fakat sektörün gelişerek ekonomiye sağlayacağı katkının artırılması için yerli yatırımcıların teşvik edilmesi ve mevcut işletmelerin sürdürülebilirliğinin artırılması gerekiyor" ifadesini kullandı. 2011 yılında OSTİM'de gerçekleştirilen patlamaların boya üretiminden kaynaklanmamasına rağmen sektörün üzerinde kara bir leke olarak kaldığını söyleyen Yakın, bu nedenle ruhsatlandırmanın firmalar üzerinde ciddi bir yük olarak kaldığını anlattı. Patlamaların gerçekleştiği tarihten bu yana Ankara Büyükşehir Belediyesi'nin il sınırları içinde boya imalat sektöründe ruhsatlandırmayı tamamen durdurduğunu ifade eden Yakın, mevcut firmaların geçici ruhsatlarını birer yıllık uzatmalarla kullanmaya devam ettiklerini kaydetti.



PROSEDÜRLER SEKTÖRÜN ÖNÜNDE ENGEL TEŞKİL EDİYOR

Hali hazırda Ankara'da 50 tane irili ufaklı boya üretimi yapan firma olmasına rağmen iki-üç tanesi hariç imalatlarında kullandıkları solventleri, solvent olarak temin edemediklerinin altını çizen Yakın, şöyle devam etti: "Toluen endüstriyel tiner, ksilen fırın tineri olarak alınıyor. EPDK prosedürleri ve YMM tasdik raporu, ÖTV açma kapatma işinin külfeti yıllık yaklaşık 100 bin TL, 100 tonun altında solvent kullanan firmalar bu maliyetler yerli

ne ÖTV'siz ürün alabileceken ÖTV ödeyerek satın almalarını tiner olarak yapıyor. Bu maliyetlere katlanmaya razı olan üreticiler bu sefer de üç sene sonra kapasite raporu yenilenmesi sürecine giriyor. Rapor hazırlanırken doğrulama süreçlerinde bin ton boya imal edilmiş olmasına rağmen, kapasite raporunda belirtilen solventlerinin (ksilen, toluen) kullanıldığı doğrulanmıyor. İmalatta kesilen ve toluen yerine fırın ve endüstriyel tiner kullanıldığının açıklanmasına rağmen, TOBB gerçekleştirdiği incelemelerde, üç yıldır hiç ksilen, toluen kullanılmamış gerekçesiyle tiner kapasitesinin iptaline gidiyor. Bu durum vergi denetimlerinde ise firmanın tedarikçi olarak nitelendirilip üretici olmadığı yönünde bir algı oluşturuyor."

KUR FARKI SANAYİCİLERİN ÜZERİNDE BÜYÜK BİR YÜK

Boya imalatında yanıcı, parlayıcı madde kullanımının fazla olması nedeniyle yüksek tehlikeli işler kategorisinde olduğunu vurgulayan Yakın, "Belediyenin güvenli tarafta kalma çabası istenmeyen bir durum olması halinde firmanın kapasite raporu referans gösterilerek su bazlı ruhsat alındığı fakat solvent bazlı üretim yapıldığı gerekçesine temel oluşturuyor. Beraberinde 500 bin lira tutarındaki otomatik yangın söndürme sistemi, 200 tonluk su deposu ve bütün makinelerin ex-proof olmasına rağmen banka kredisiyle yaptığımız fabrikanın sigortalama işlerinde de problem yaşıyoruz" bilgisini verdi. Sektörün kullandığı hammadde-

nin yüzde 80'ini ithal ettiğini kaydeden Yakın, dövizle peşin olarak satın alınan ürünün TL bazında ve vadeli olarak sattıklarını söyledi. Oluşan bu kur farkı tamamen sanayicilere kaldığı için ya faiz ödemek durumunda kaldıklarını ya da bankalardan kredi bularak işlerini yürütmeye çalıştıklarını üten Yakın, tüm bu sebeplerle 20 yılda kazandıklarını son iki yıldır erittiklerine dikkat çekti.

OSB'LERDE 5 BİN METREKARE ZORUNLULUĞU KALDIRILMALI

Ruhsatlandırmaya işlemlerinin gözden geçirilmesi gerektiğinin altını çizen Yakın, kapasite tespiti yapacak personelin de konunun uzmanı olması ve raporlarının gerçeğe uygun vermesi gerektiğini söyledi. Boya sektörünün çok kısa sürede çok ciddi rakamlar üretebilen bir yapıda olduğunu belirten Yakın, kanununa göre OSB'lerde 5 bin metrekarenin altında parseller oluşturulmadığını belirtti. "5 bin metrekare parselde yaklaşık 3 bin metrekare civarında yapılanman gerekiyor" diyen Yakın, firmaların üretim alanlarını etkileyen bu tabloya yönelik şu bilgileri verdi: "Ankara'da şu an üretim yeri 3 bin metrekare olan bir veya iki firma var. Diğer fabrikaların hepsi ortalama 400-500 metrekare büyüğünde. Bizim talebimiz OSB'ye daha küçük parseller oluşturularak ortalama 3 bin metrekare civarında, bin 500 metrekare kapalı alan olacak şekilde düzenleme yapılması yönünde. Aksi takdirde işletme sermayesinin büyük bir kısmı mülke yatırılacağı için sağlıklı bir üretim sürecinden bahsedilemez."

PARAYLA SATTIĞIMIZ ÜRÜNÜ ŞİMDİ PARA VERİP TAŞIYORUZ

Kimya sektöründeki kontamine atıkların (variller, bezler gibi) yasal zo-

runluluk gereği geri dönüşüm firmalarına para ödeyerek taşıdığı bilgisini veren Yakın, parayla sattıklarını şimdi dönüşüm firmalarına para ödeyerek taşıttıklarını söyledi. Yıllık birkaç kez atık çıkışı yapılmadığında çok ciddi cezalar geldiğini kaydeden Yakın, "Aylık 20 kilo bezi kontamine atık olarak bildirdiğinizde dönüşüm şirketine vermek için 200 lira nakliye parası ödüyoruz. Her form için 2 bin lira çevre firmasına veriyoruz. Sonuç olarak bu işi gerçek anlamda yapacak firmaların bir bölge içerisinde toplanıp bağından sonuna sürecin kontrol altında tutulması gerekiyor. Bu da kimya ihtisas organize sanayi bölgesinin kurulmasıyla mümkün" dedi.

STRATEJİK ÜRÜNLERE YÖNELEBİLİRİZ

Sektörde rekabet edilebilirliğin artırılması ve günümüz teknolojisine uyum sağlanması açısından ürün çeşitlendirmenin ve kamu kurumlarıyla işbirliği yapmanın kaçınılmaz olduğunu açıklayan Yakın, şunları kaydetti: "Ankara içinde kimya ve boya sanayi surf inşaat olarak değerlendirilmemelidir. Ürün çeşitlendirmesi yapılarak özellikle savunma sanayinin gelişmesiyle birlikte tank, uçak boyaları, uçak solüsyonları kimyasalları ve çözücüler gibi stratejik ürünler için de sektörümüz uygun. Böylelikle hem ileri teknoloji hem de katma değeri yüksek olan ürünlerle pazara girme olanağı doğar. Öte yandan kamu kurumlarındaki satın alma eğilimi üniversitelerden ürün temin etmeye yönelik. Kamu kurumlarının tecrübesiyle özel sektör işbirliğiyle başarılı işler yapabiliriz. Çünkü sektörümüz savunma sanayine özel ürünleri üretebilme noktasında teknoloji ve bilgi açısından yeterli."

● SEFA KİMYA PETROL ÜRÜNLERİ SANAYİ VE DIŞ TİCARET AŞ YÖNETİM KURULU BAŞKANI RAMAZAN ÇELİK:

İthalatçı bizim gibi ÖTV'ye tabi değil, rekabet edemiyoruz

"Dünyayı yapıyoruz" sloganıyla kimya sektöründe 65 ülkeye ihracat yapan, mobilya, matbaa, ayakkabı, filtre, çocuk bezi gibi birçok sektöre endüstriyel yapıtıcı üreten Sefa Kimya Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Çelik, kimya sektörünün yangın sigorta primleriyle ilgili çok ciddi sıkıntılar yaşadığını anlattı.

Sigorta yaptırmak istediklerinde şirketlerin prim oranlarını çok yüksek talep ettiğini belirten Çelik, "Bu noktada devletimizin yardımcı olmasını bekliyoruz. Yangın sigortası zorunlu sigorta kapsamına alınarak fiyat skalası oluşturulmalı ve acentelerin mecburen belli oranlarda sigorta yapması sağlanmalı" dedi. ÖTV'li ithal hammadde getire-

rek üretim yapan ve yurt içinde satış yapmaya çalışan bir firmayla son mamulü yurt dışından direkt ithal eden ve ÖTV'ye tabii olmayan bir şirketin arasında haksız rekabet şartları oluştuğuna işaret eden Çelik, şöyle devam etti:

"Benzer bir durum ÖTV'li hammaddeyle ihracat yapan bir sanayicimiz için global pazar dikkate alındığında da söz konusu. Öyle ki, dış pazardaki ülkelerde ÖTV gibi bir uygulama bulunmadığından sanayicimizin rekabet gücü daha da zayıflıyor. Özellikle dış pazarlarda rekabet gücümüzü artırabilmemiz ve rekabet ortamında yeni pazarlara ulaşabilmemiz için ihracattaki KDV idadesine benzer şekilde ÖTV idadesinin de ihracatçı firmalara ya-



pılması gerekiyor. İhracat yaparken karşılaştığımız bir diğer sorun da dahilde işlem uygulamalarında tanınan sürelerin kısalığı. Dahilde işleme rejiminin ihracatçıya kolaylıklar sağlayacak şekilde genişletilmesi gerektiğini düşünüyorum."

ÜNİVERSİTE SANAYİ İŞBİRLİĞİ GELİŞTİRİLMELİ

Kimya sektöründe üniversite-sanayi buluşmasının düşük oranlarda olduğunu söyleyen Sefa Kimya Petrol Ürünleri Sanayi ve Dış Ticaret AŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Çelik, "Üniversitelerin geliştirdiği projelerin sanayide pazarlanarak hayata geçirilemediğini görüyoruz. Ayrıca, bu ve benzeri faydaları sağlamak adına TOBB Üniversitesi'nde kimya mühendisliği bölümü açılmasının elzem olduğu kanaatindeyim. Kimya sektörünün ülkemiz ve geleceğimiz için çok önemli ve stratejik olduğuna inanıyorum. Zira kimyanın gelişmesi bütün ülkeye yarayacak" açıklamasını yaptı.

● ASO GENEL SEKRETERİ YAVUZ CABBAR:

Kimyanın gelişmediği hiçbir ülkenin sanayisi gelişmez

Kimyanın girmediği hiçbir sektör olmadığının altını çizen ASO Genel Sekreteri Yavuz Cabbar, kimya endüstrisinin gelişmediği hiçbir ülkenin sanayisinin de gelişemeyeceğini kaydetti. Kimya sanayinde en büyük problemin dışa bağımlılık olduğunu söyleyen Cabbar, "Probleminiz dışa bağımlı olmak. Biz ana hammaddeleri üreten bir yapıda değiliz. Organik kimyasalların neredeyse tamamı petrol, doğalgaz esaslı. Biz petrol ithalatçısı bir ülkeyiz. Dolayısıyla organiklerde kullanacağımız hammadde sanayi kursak da dışa bağımlıyız. Bir teknoloji yoğun, iki sermaye yoğun. Yani çok para ve çok teknoloji gerekiyor. Hem teknoloji hem sermaye fakiri bir ülkeyiz. Ana kimyasalları ülkede üretiliyorsa bizim alt uç ürünlerde muhakkak dışa bağımlılığımız devam eder" ifadesini kullandı. ÖTV meselesinin aasında kendiliğinden ortaya çıkan bir mesele olmadığını, 10 numara yağ problemini çözmek için devletin çarkı döndürdüğünü anlatan Cabbar, "10 numara yağ prob-

lemi çözmüyor. Burada, teknolojik olarak düşünemedikleri için '10 numara yağ sorununu çözüyoruz' deyip ek vergi geliri elde etmek ve beraberinde de 10 numara yağla dizel yakıt arasındaki fiyat daralmasını sağlayarak problemi kısmi olarak çözüyor görünmek amacı taşıyor. 10 numara yağ sebebiyle çözücülere diğer madeni yağlara ÖTV'nin konulması sadece kimya değil makine sanayini de etkiliyor" açıklamasını yaptı.

TEMEL PROBLEM SERMAYE VE TEKNOLOJİ

Temel problemin ana kimyasalları üretecek teknoloji ve sermaye birikimine sahip olmaktan geçtiğine işaret eden Cabbar, konuyu şöyle detaylandırdı: "Ana kimyasallarda, organiklerde öyle ya da böyle dışa bağılı kalmaya devam edeceğiz. Çünkü

petrolümüz yok. Kömürden bunlar üretilebilir mi? Şüphesiz üretilebilir ama henüz ekonomik değil. Doğalgaz gibi petrol gibi prosesi daha kolay, daha az teknoloji isteyen ve daha ucuz bir hammadde kaynağı varken siz kömürü işleyip de ana kimyasallar, organikler üretmeniz zaten mantıklı değil. İnorganiklerde avantajımız var. Hammaddelerimiz var. En çok söylenen, bor. Borun uç ürünlerine gidebilecek, katma değeri daha yüksek ürünlere gidebilecek bir potansiyeli var ve yüzde 70'i de ülkemizde. Nikel, krom gibi diğer inorganiklerde de var. Biz ama çoğunluğu maden olarak satıyoruz ya da az bir katma değer üzerine koyarak, haff zenginleştirerek satıyoruz. Dolayısıyla bizim kimya sanayinin hammaddeci daha çok ülkemizde olan ürünler için konuşmamız gerekir. Orada da problem var hem teknoloji hem sermaye yo-

ğunluğu fazla. Bunun için muhakkak devlet desteklerinin olması lazım ya da büyük sermaye gruplarının özendirilmesi gerekir. İnorganiklerde de organiklerde de limana yakın ihtisas sanayi bölgelerinin kurulmasına ülkemizde ihtiyaç var." Ankara'da kimya sanayicilerinin belki de basit operasyonlarla inorganik kimyasallara yönelebileceğini belirten Cabbar, "Nedir Ankara'nın inorganik mineral kaynakları? Yakın çevremizde inorganik hammadde neler? O civarda bir şey yapılabilir mi? Biz boyacı arkadaşlarımız o yöne götürebilir miyiz? Ankara tarımsal üretiminde bu tür kıymetli yağları çıkarabileceğimiz neler var? Bu yönde biraz çalışma yapabiliriz. Ankara'da çok iyi kimya ve kimya mühendisliği bölümleri var. Hacettepe'de, Gazi'de, ODTÜ'de Ankara Üniversitesi'nde, TOBB'un da Ankara'daki üniversitelerinin kimya ve kimya mühendisliği bölümleri kuvvetli. Bunların sanayiyi buluşturulmuş" ifadesini kullandı.